

# 7x



# VertriebsPOWER

nicht für ´n APPEL & Ei,  
aber für **5.95 €**



**ACHTUNG Jahresend-Aktion !**  
**Gilt nur bis zum 06.12.2010**  
**SPAREN SIE ÜBER 90% !!!**

[www.prostratego.de](http://www.prostratego.de)

# RenteO® - Rentenlücke schnell und bedarfsgerecht berechnen!

Endlich ein Altersvorsorgerechner welcher die Rentenlücke umfassend mit wenigen Eingaben (max. 5 Schritte) und mit höchster Präzision berechnet!

**RenteO® - Rentenlücke schnell und bedarfsgerecht berechnen!**

**Personliche Angaben:** Geburtsdatum: 01.01.1973, Alter: 37, Lebenserwartung (Abt.): 78,2, gewöhnliches Renteneintrittsalter: 62, Jahr: 2035.

**Gewünschte Rente:** Gewünschte mit Rente (brutto): 1.500 Euro, Gewünschte mit Rente: 2.787 Euro.

**Vorhandene Rente:** Renteneinkünfte (brutto): 0 Euro, Renteneinkünfte (netto): 0 Euro.

**Sparrechner:** Zusatzrente (in Versorgungslücke): 1.341 Euro, Mit Kapitalwerten: 1.341 Euro, Ansparsatz: 25,00%, Ansparsdauer: 3,00 Jahre, Wiederanlageplan (Rentenphase): 1,50 Euro.

**Versorgungslücke (mit):** Gewünschte Rente (Zukunft): 2.781 Euro, Vorhandene Rente (brutto): 0 Euro, Vorhandene Rente (netto): 0 Euro.

**Aktueller Vorsorgestatus für Klaus Mustermann am 23.09.2010**

**Eingaben:** Geburtsdatum: 01.01.1973, Alter: 37, Lebenserwartung (Abt.): 78,2, gewöhnliches Renteneintrittsalter: 62, Jahr: 2035.

**Gewünschte Rente:** 1.500 Euro (brutto), 2.787 Euro (netto).

**Vorhandene Rente:** 0 Euro (brutto/netto).

**Sparrechner:** Zusatzrente: 1.341 Euro, Ansparsatz: 25%, Ansparsdauer: 3 Jahre, Wiederanlageplan: 1,50 Euro.

**Versorgungslücke (mit):** 2.781 Euro (Zukunft), 0 Euro (brutto/netto).

# bAVO® - Holen Sie das Optimum aus der betrieblichen Altersvorsorge! Unser bAV-Optimierer (bAVO®) bietet Ihnen 3 Rechner in 1.

**bAVO® - Holen Sie das Optimum aus der betrieblichen Altersvorsorge!**

**Eingabedaten:** Geburtsdatum: 02.07.2010, bAV-Status: Minijobber, Entgeltumwandlung: ja.

**Ergebnis:** Tatsächlicher Aufwand: 262,53 Euro. Entgeltumwandlung im Detail: Brutto Gehalt: 2.100,00 Euro, netto bAV: 2.000,00 Euro.

**Verlust durch Entgeltumwandlung & Arbeitsgeberbeiträge:** 30% (bAV-Gesamtbetrag), 20% (VL-AG-Zustusatz), 10% (Steuereinsparnis), 10% (Nettoertrag).

**Her Klaus Mustermann**

**Ergebnis:** Tatsächlicher Aufwand: 262,53 Euro.

**Verlust durch Entgeltumwandlung & Arbeitsgeberbeiträge:** 30% (bAV-Gesamtbetrag), 20% (VL-AG-Zustusatz), 10% (Steuereinsparnis), 10% (Nettoertrag).

**Entgeltumwandlung im Detail:** Brutto Gehalt: 2.100,00 Euro, netto bAV: 2.000,00 Euro.

# SubventO® - Fast jeder hat Anrecht auf staatliche Förderung! Unser Tool hilft Ihnen dabei, dass Ihre Klienten bei Riester, Rürup & Entgeltumwandlung keinen gesetzlichen Anspruch „verschenken“! Erzielen Sie mit Hilfe des Schichtenvergleichs den optimalen Versorgungsmix!

**SubventO® - Fast jeder hat Anrecht auf staatliche Förderung!**

**Eingaben:** Familienstand: verheiratet, steuerlich zusammen veranlagt, Geburtsdatum: 12.01.1973, Einkommen: 50.000 Euro.

**Ergebnis:** Ansparsphase: Gesamtanwendung (brutto): 89, 132, 100, 100, 418. Ansparsphase (netto): 51, 121, 100, 100, 404.

**Schichtenvergleich / Optimierung (Ansparsphase):** Rente (brutto): 570, 570, 570, 570, 2.280. Rente (netto): 490, 485, 388, 552, 1.916.

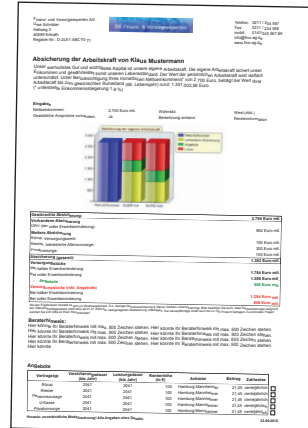
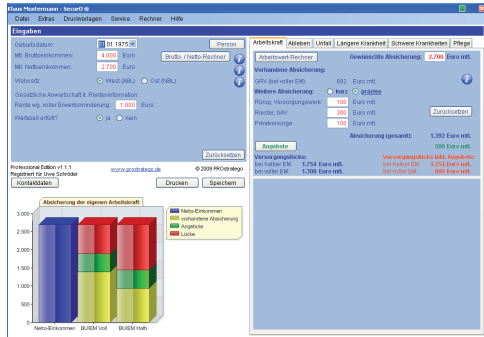
**Her Klaus Mustermann**

**Schichtenvergleich / Optimierung (Ansparsphase):** Rente (brutto): 570, 570, 570, 570, 2.280. Rente (netto): 490, 485, 388, 552, 1.916.

**Sparrechner:** Ansparsatz: 25%, Ansparsdauer: 3 Jahre, Wiederanlageplan: 1,50 Euro.

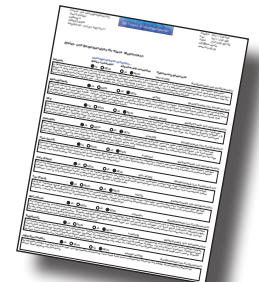
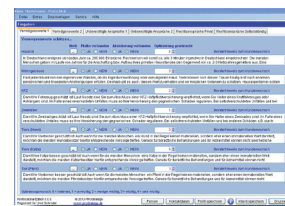
## Securo® - Beeinträchtigung der Arbeitskraft gefährdet den gewohnten Lebensstandard!

Zeigen Sie schnell und präzise, welche Lücken bei Verlust der Arbeitskraft (BU), längerer Krankheit (KT), schwerer Krankheit (Dread Disease), Ableben, Unfall und Pflege entstehen können! Zeigen Sie Kompetenz durch entsprechende Lösungsvorschläge!



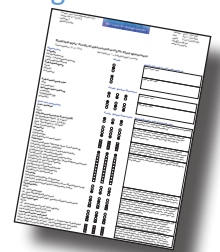
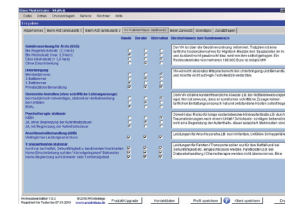
## ProtectA® - Helfen Sie bei der Absicherung vorhandener Sach- und Vermögenswerte!

Prüfen Sie anhand einer Risikoanalyse ob vorhandene Sach- und Vermögenswerte Ihrer Klienten optimal geschützt sind, ob Kostenschutz für die Durchsetzung ihrer Rechtsansprüche vorhanden ist und ob Ihre Klienten vor unberechtigten Ansprüchen ausreichend geschützt sind!



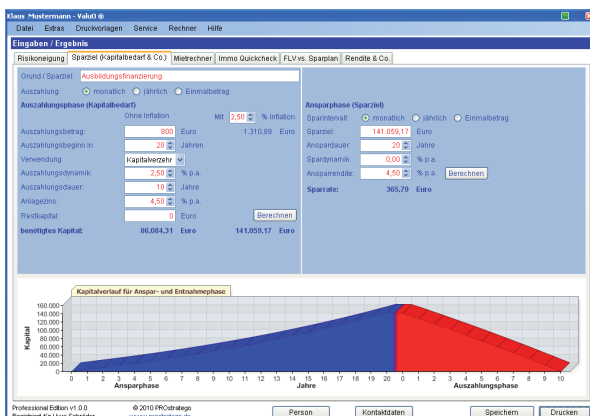
## VitalA® - Verhelfen Sie Ihren Klienten zu einer besseren Gesundheitsversorgung!

Prüfen Sie anhand einer Bestandsaufnahme die vorhandene Gesundheitsvorsorge und so den Bedarf Ihrer Klienten! Sichern Sie Ihren Klienten mehr Mitspracherecht wenn es um die eigene Gesundheit geht!



## Valu® - Vermögen auf- und ausbau professionell planen!

Zeigen Sie Ihren Klienten, wie Träume & Wünsche z.B. Eigenheim, Existenzgründung, Vermögensbildung, Optimierung des bestehenden Vermögens, etc. realisiert werden können!



## 11 Gründe, warum immer mehr Vermittler / Anwender sich *einfach* für unsere Softwarelösungen entscheiden !

- (1.)
  - **Einfach flexibel in der Modulauswahl!** Jeder Anwender kann sich die einzelnen Module **einfach** nach seinem Geschmack und Beratungsschwerpunkt zusammenstellen!
- (2.)
  - **Einfach flexibel in der Versionswahl!** Entsprechend der Zielgruppe **einfach** zwischen einer Vermittlerversion (Professional-Edition), einer Großfirmenversion (Company-Edition) oder einer Verbraucherversion (Clone-Edition) auswählen!
- (3.)
  - **Einfach in der Handhabung(Handling)!** Alles Relevante **einfach** und übersichtlich auf 1 Blick!
- (4.)
  - **Einfach flexibel bei der Erfassung!** Ganz nach persönlichem Geschmack oder Situation **einfach** zwischen kurzer oder präziser Eingabe wählen!
- (5.)
  - **Einfach im Ergebnis und im Ausdruck!** Darstellung der jeweiligen Versorgungslücke **einfach** auf den Punkt gebracht und alles auf 1 Seite!
- (6.)
  - **Einfach hilfreich!** Zahlreiche Rechentools (Riesterprüfer, Verrentungsrechner, Kapitalbedarfsrechner, Brutto/ Netto-Rechner, Inflationsrechner, Steuerrechner etc.) machen dem Anwender **einfach** das Leben bzw. die Beratung leichter!
- (7.)
  - **Einfach präzise!** Haftungsrisiken durch korrekte Berechnungen statt oberflächliche Schätzungen **einfach** vermeiden !
- (8.)
  - **Einfach näher dran!** Wir haben ein offenes Ohr für Kritik und Wünsche. D.h. wir entwickeln unsere Softwarelösungen permanent – ganz in Sinne unserer Anwender – weiter. Bei uns werden Anwender **einfach** noch ernst genommen!
- (9.)
  - **Einfach guten Service!** Unsere Kunden kennen und schätzen, dass wir **einfach** nichts unversucht lassen, ihnen zu helfen, wenn es mal klemmt!
- (10.)
  - **Einfach ausgezeichnetes Preis-Leistungs-Verhältnis!** Wir beweisen, dass Toppqualität auch zu einem niedrigen Preis erhältlich ist. So günstig, dass sogar Kunden ihrem Berater unsere Software **einfach** schenken könnten!
- (11.)
  - **Einfach attraktiv!** Durch zahlreiche Aktionen möchten wir bei Vermittlern **einfach** das Interesse an unseren Dienstleistungen wecken. Somit kann jeder die Leistungsfähigkeit ausgiebig in Ruhe testen! Durch unsere Aktionen erzielen Neu- und Bestandskunden so eine deutliche Ersparnis gegenüber dem Einzelpreis! Mehr Infos unter: [www.vermittlerentlastungsgesetz.de](http://www.vermittlerentlastungsgesetz.de).

**Fazit: genial *einfach*, *einfach* kompetent und vor allem *einfach* günstig!**

**[www.prostratego.de](http://www.prostratego.de)**